VareseNews

Tecniche di vendita, un corso per innovare il commercio

Pubblicato: Lunedì 21 Marzo 2005

Anche per il commerciante più ‘veterano’ a volte è difficile interpretare nel giusto modo ciò che può essere gradito al cliente che gli sta di fronte: ma interpretare i bisogni, i desideri, i gusti della clientela facilita molto la vendita, riuscendo perdipiù a soddisfare le richieste del consumatore.
Per apprendere le dinamiche psicologiche legate alla vendita di un prodotto Ascom ha perciò organizzato un corso di “Tecniche di vendita – base” che prenderà il via il prossimo 29 marzo presso la sede dell’Associazione Commercianti Varese, in via Valle Venosta 4. Sei incontri, per un totale di 15 per di lezione in ore serali, dalle 20.30 alle 23, per favorire la partecipazione al maggior numero di commercianti.

L’innovazione di questo corso consiste nell’inserimento dello studio delle nove personalità-tipo dell’enneagramma e i differenti modi di interpretare la realtà: un corso di tecniche di vendita avanzato e all’avanguardia con le recenti ricerche in materia di psicologia della vendita e di comunicazione non verbale.

Per fare parte degli ultimi posti disponibili è possibile informarsi e iscriversi entro giovedì 24 marzo presso: Ufficio Marketing Ascom Varese, via Valle Venosta 4, tel. 0332.342160/139.

Redazione VareseNews
redazione@varesenews.it